

## Syarat dan Ketentuan Program Kemitraan

Terakhir diperbarui 7 November 2023

Dengan menjadi Mitra Hrdpintar, Anda setuju untuk terikat dengan Syarat dan Ketentuan Program Kemitraan berikut. PT Informatika Teknologi Indonesia sebagai pemilik penyewaan layanan aplikasi Hrdpintar berhak memperbarui dan mengubah Syarat dan Ketentuan Program Kemitraan dari waktu ke waktu tanpa pemberitahuan. Dengan menjadi Mitra Hrdpintar secara terus menerus setelah dilakukan perubahan merupakan bentuk persetujuan Anda terhadap perubahan tersebut. Anda dapat meninjau versi terbaru dari Syarat dan Ketentuan Program Kemitraan kapanpun.

-----

Program Kemitraan adalah program kerjasama Hrdpintar untuk memperluas jangkauan pemasaran produk dan layanan Hrdpintar sesuai kesepakatan antara Mitra dan Hrdpintar.

### 1. Program Sales Agent

Bentuk kerjasama kemitraan dimana Sales Agent bertindak **proaktif dalam menjual** produk atau layanan Hrdpintar kepada calon customer. Sales Agent akan mendapatkan keuntungan melalui selisih harga antara yang diberikan Hrdpintar dengan yang diberikan kepada calon customer.

#### 1.1. Syarat dan Ketentuan Sales Agent

Syarat dan Ketentuan Sales Agent adalah sebagai berikut :

- a. Sales Agent bisa berbentuk perusahaan, organisasi atau individu
- b. Sales Agent menjual atau menawarkan produk **Hrdpintar Pro atau Hrdpintar Enterprise**
- c. Sales Agent **tidak** diizinkan merubah harga produk Hrdpintar Pro secara sepihak
- d. Sales Agent **diizinkan** menaikkan harga produk Hrdpintar Enterprise secara sepihak
- e. Sales Agent **tidak** diizinkan merubah atau menghapus nama atau logo Hrdpintar atau PT. Informatika Teknologi Indonesia pada aplikasi Hrdpintar
- f. Sales Agent setuju untuk mengikuti prosedur penjualan Hrdpintar Enterprise berikut :
  - Pengerjaan aplikasi Hrdpintar Enterprise dimulai setelah pembayaran 6 bulan pertama secara di muka telah diterima PT. Informatika Teknologi Indonesia
  - Pengerjaan dokumen "Change Request" dimulai setelah pembayaran telah diterima PT. Informatika Teknologi Indonesia
- g. Sales Agent menjaga nama baik Hrdpintar dan PT. Informatika Teknologi Indonesia
- h. Sales Agent setuju untuk terikat dengan Syarat dan Ketentuan Layanan Hrdpintar

Sales Agent yang memenuhi Syarat dan Ketentuan Sales Agent akan mendapatkan keuntungan jika telah melakukan langkah-langkah berikut :

1. Sales Agent menjual atau menawarkan Hrdpintar ke calon customer
2. Sales Agent melakukan presentasi produk Hrdpintar ke calon customer
3. Calon customer sepatutnya menggunakan Hrdpintar dan melakukan pembayaran tagihan kepada PT. Informatika Teknologi Indonesia
4. Keuntungan berupa selisih harga untuk Sales Agent selama customer menggunakan Hrdpintar dan melakukan pembayaran tagihan kepada PT. Informatika Teknologi Indonesia

## 2. Program Reseller

Bentuk kerjasama kemitraan dimana Reseller bertindak **proaktif dalam menjual** produk atau layanan Hrdpintar kepada calon customer. Reseller akan mendapatkan keuntungan berupa komisi jika calon customer sepakat menggunakan Hrdpintar dan melakukan pembayaran tagihan kepada PT. Informatika Teknologi Indonesia.

### 2.1. Syarat dan Ketentuan Reseller

Syarat dan Ketentuan Reseller adalah sebagai berikut :

- a. Reseller bisa berbentuk perusahaan, organisasi atau individu
- b. Reseller menjual atau menawarkan produk **Hrdpintar Pro**
- c. Reseller **tidak** diizinkan merubah harga produk Hrdpintar Pro secara sepihak
- d. Reseller menjaga nama baik Hrdpintar dan PT. Informatika Teknologi Indonesia
- e. Reseller setuju untuk terikat dengan Syarat dan Ketentuan Layanan Hrdpintar

Reseller yang memenuhi Syarat dan Ketentuan Reseller akan mendapatkan komisi jika telah melakukan langkah-langkah berikut :

1. Reseller menjual atau menawarkan Hrdpintar ke calon customer
2. Reseller melakukan presentasi produk Hrdpintar ke calon customer
3. Calon customer sepakat menggunakan Hrdpintar dan melakukan pembayaran tagihan kepada PT. Informatika Teknologi Indonesia
4. Keuntungan berupa komisi untuk Reseller hingga 100% sesuai Simulasi Komisi Reseller

### 2.2. Simulasi Komisi Reseller

**Bulan pertama** - Reseller akan mendapatkan komisi 100% dari nilai tagihan untuk customer baru yang sepakat menggunakan Hrdpintar setelah customer melakukan pembayaran tagihan kepada PT. Informatika Teknologi Indonesia.

**Bulan berikutnya** - Jika Reseller mampu mendapatkan customer baru, Reseller mendapat komisi 100% dari nilai tagihan customer baru + 10% dari akumulasi komisi bulan sebelumnya. Jika tidak mendapatkan customer baru, tidak mendapatkan komisi.

**Tabel Simulasi Komisi Reseller**

Bulan	Nilai tagihan customer baru	Komisi yang didapat
1	3.000.000	3.000.000
2	1.000.000	1.300.000
3	-	-
4	1.000.000	1.400.000
5	2.000.000	2.500.000
6	-	-
7	-	-
8	1.500.000	2.200.000
9	-	-
10	2.000.000	2.850.000
11	-	-
12	3.000.000	4.050.000

\*Akumulasi komisi bulan sebelumnya terhitung jika customer tetap menggunakan Hrdpintar dan melakukan pembayaran tagihan kepada PT. Informatika Teknologi Indonesia

\*\*Komisi diberikan jika customer telah melakukan pembayaran

### 3. Program Referral

Bentuk kerjasama kemitraan dimana Referral bertindak menawarkan produk atau layanan Hrdpintar kepada calon customer secara **relational sebagai penghubung** antara Hrdpintar dengan calon customer. Referrer akan mendapatkan keuntungan berupa komisi jika calon customer sepakat menggunakan Hrdpintar dan melakukan pembayaran tagihan kepada PT. Informatika Teknologi Indonesia.

#### 3.1. Syarat dan Ketentuan Referral

Syarat dan Ketentuan Referral adalah sebagai berikut :

- a. Referral bisa berbentuk perusahaan, organisasi atau individu
- b. Referral menjual atau menawarkan produk **Hrdpintar Pro**
- c. Referral **tidak** diizinkan merubah harga produk Hrdpintar Pro secara sepihak
- d. Referral menjaga nama baik Hrdpintar dan PT. Informatika Teknologi Indonesia
- e. Referral setuju untuk terikat dengan Syarat dan Ketentuan Layanan Hrdpintar

Referral yang memenuhi Syarat dan Ketentuan Referral akan mendapatkan komisi jika telah melakukan langkah-langkah berikut :

1. Referrer merekomendasikan Hrdpintar kepada calon customer
2. Hrdpintar melakukan verifikasi calon customer yang direferensikan
3. Hrdpintar melakukan presentasi produk ke calon customer
4. Calon customer sepakat menggunakan Hrdpintar dan melakukan pembayaran tagihan kepada PT. Informatika Teknologi Indonesia
5. Keuntungan berupa komisi untuk Referrer hingga 50% sesuai Simulasi Komisi Referral

#### 3.2. Simulasi Komisi Referral

**Bulan pertama** - Referrer akan mendapatkan komisi 50% dari nilai tagihan untuk customer baru yang sepakat menggunakan Hrdpintar setelah customer melakukan pembayaran tagihan kepada PT. Informatika Teknologi Indonesia.

**Bulan berikutnya** - Jika referrer mampu mendapatkan customer baru, Referrer mendapat komisi 50% dari customer baru. Jika tidak mendapatkan customer baru, tidak mendapatkan komisi.

**Tabel simulasi komisi Referral**

Bulan	Nilai tagihan customer baru	Komisi yang didapat
1	3.000.000	1.500.000
2	1.000.000	500.000
3	-	-
4	1.000.000	500.000
5	2.000.000	1.000.000
6	-	-
7	-	-
8	1.500.000	750.000
9	-	-
10	2.000.000	1.000.000
11	-	-
12	3.000.000	1.500.000

\*Komisi diberikan jika customer telah melakukan pembayaran